

FIRMA NTN-SNR POWOŁUJE PASCALA LANGERA NA DYREKTORA ODPOWIEDZIALNEGO ZA MIĘDZYNARODOWE GRUPY HANDLOWE (ITG)

W obliczu nowych wyzwań stojących przed niezależnym rynkiem części zamiennych i coraz bardziej istotnej roli odgrywanej przez międzynarodowe grupy handlowe, firma NTN-SNR będącą wiodącym międzynarodowym dostawcą części zamiennych ogłasza, że od 1. września powołuje Pascala LANGERA na stanowisko Dyrektora odpowiedzialnego za Międzynarodowe Grupy Handlowe (ITG).

18 LAT DOŚWIADCZENIA NA RYNKU CZĘŚCI ZAMIENNYCH

Pascal LANGER, który ma korzenie francusko-niemieckie, rozpoczyna swoją karierę na rynku części zamiennych w 2002 roku w grupie VALEO. Szybko pnie się po szczeblach kariery od Dyrektora ds. Produktu przez Dyrektora ds. Ekportu i Marketingu na Francję w dziale Aftermarket firmy Delphi po Dyrektora Operacyjnego w firmie TMD Friction Services we Francji. W 2011 roku wyjeżdża z Francji do Niemiec, nadal pracując dla TMD Friction Services, gdzie będzie pełnił funkcję Menedżera ds. Rozwoju Firmy, a przez kolejne pięć lat Dyrektora Marketingu grupy.

GRUNTOWNA ZNAJOMOŚĆ SEKTORA DYSTRYBUCJI

Oprócz obowiązków na coraz bardziej globalną skalę, z którymi zetknął się dzięki pracy u producentów części zamiennych, Pascal LANGER pragnie skoncentrować się na dystrybucji i usługach przy zachowaniu międzynarodowej wizji. Dlatego też wykorzystuje dwie okazje nadarżające się między 2016 i 2018, najpierw zostając Dyrektorem ds. Marketingu i Zaopatrzenia w firmie TEMOT International Autoparts, a następnie Dyrektorem Sprzedaży Międzynarodowej w InfoPro Digital.

GLOBALNA WIZJA NA MIĘDZYNARODOWYM STANOWISKU

Kierowany chęcią dołączenia do firmy o silnej pozycji na rynku globalnym, znanej z jakości swoich produktów i swoich licznych innowacji, Pascal LANGER dołączył 1. września br. do działu Automotive Aftermarket NTN-SNR w Niemczech. Dzięki swojemu doświadczeniu zdobytemu u różnych producentów części zamiennych oraz

doskonałej znajomości dystrybutorów, jako Dyrektor odpowiedzialny za Międzynarodowe Grupy Handlowe (ITG) będzie ściśle współpracował z działami sprzedaży w każdym obszarze działalności firmy NTN-SNR nad rozwojem międzynarodowych grup handlowych, co pozwoli sprostać stojącym przed nim wyzwaniom.

« Stworzenie takiego stanowiska o międzynarodowym zasięgu jasno pokazuje, że firma NTN-SNR pragnie odgrywać istotną rolę na rynku części zamiennych jutro. Rozwój techniczny ma bezpośredni wpływ na łańcuch dystrybucji,» tłumaczy Pascal LANGER. «Naprawa i dystrybucją są coraz bardziej złożone, międzynarodowe grupy handlowe i ich członkowie stają się najważniejszymi podmiotami. Dlatego właśnie chcemy wzmożyć nasze partnerstwo strategiczne z tymi grupami – chcemy mieć większe znaczenie na podlegającym ciągłym zmianom rynku. Jestem dumny mogąc towarzyszyć firmie NTN-SNR w tej misji».

KONTAKT Z PRASĄ:

• MIDNIGHT PURPLE

Emilie DESLANDES
edeslandes@midnightpurple.fr
+33 (0) 6 71 24 17 01

Camille HUZE
chuze@midnightpurple.fr
+33 (0) 1 53 20 49 03

• NTN-SNR

Carol DONAT
carol.donat@ntn-snr.fr
+33 (0) 6 77 02 87 04

